

Springbok – New Business Manager | Den Bosch | va 3800,-

Jouw functie in een notendop

Ben jij die ervaren New Business Manager die instinctief aanvoelt waar de commerciële kansen liggen? Krijg je energie van het openen van deuren die voor anderen gesloten blijven, en bouw je moeiteloos mee aan de groei van ons bureau in Nederland? Heb je een bewezen track record in business development binnen de digitale bureauwereld én een netwerk waar je u tegen zegt? Dit is jouw kans om impact te maken en ons Nederlandse portfolio naar het volgende niveau te tillen.

Wat je als New Business Manager gaat doen

In deze sleutelpositie speel je een essentiële rol in het stimuleren van onze groei. Je bent een strategische denker, een natuurlijke relatiemanager en een bekwame onderhandelaar die met overtuiging deals sluit. Je ademt marketing en weet de expertise van Springbok perfect te vertalen naar de behoeftesnoden van de klant.

- **Pitch & Voorstel Ontwikkeling:** Je trekt het volledige pitchproces van A tot Z. Samen met onze interne teams (Strategie, Creatie, Tech) ontwikkel je overtuigende, winnende voorstellen.
- **Leadgeneratie & Prospecting:** Je identificeert en jaagt proactief nieuwe zakelijke kansen na. Je bouwt een sterke pipeline op via netwerken, events en gerichte prospectie.
- **Sales & Deals:** Je onderhandelt contracten met het oog op een win-win, waarbij je waakt over de doelstellingen en de rendabiliteit van het bureau.
- **Relatiebeheer:** Je bouwt sterke relaties op met C-level stakeholders bij potentiële klanten. Je begrijpt hun business uitdagingen en positioneert Springbok en Joe Public als dé strategische partner.
- **Marktanalyse:** Je houdt de vinger aan de pols wat betreft sector (trends), concurrentie en marktverschuivingen om onze sales strategie continu te voeden.
- **Merkambassadeur:** Je vertegenwoordigt Springbok met trots op key sector-events, conferenties en netwerkmogelijkheden.

Jouw (groeierende) vaardigheden

Je bent een zelfstarter met een proactieve, resultaatgerichte mindset en je brengt een stevige dosis ervaring mee in de Nederlandse agency wereld.

- Je hebt minstens 5–7 jaar ervaring in een new business- of business development-rol binnen een digitaal of creatief bureau.
- Je hebt een aantoonbaar succesvol trackrecord binnen sales
- Je beschikt over een warm en relevant netwerk binnen de marketing-, reclame- en digitale sector in Nederland.
- Je hebt een sterke achtergrond in digitale marketing (performance, marketing automation, CRM, content, web, social).
- Je bent een geboren netwerker met uitstekende communicatie-, presentatie- en onderhandelingsvaardigheden.

- Je spreekt en schrijft vloeiend Nederlands en Engels.

Wat je krijgt

- Wij begrijpen dat salaris een belangrijk aspect is. Het salaris voor deze functie start vanaf € 3.800 bruto per maand (op basis van 40 uur). Jouw uiteindelijke salaris stemmen we af op je kennis en ervaring; je salariswensen bespreken we graag tijdens ons eerste contactmoment.
- Ontwikkel jezelf verder bij onze Springbok academy. Je haalt bij ons hard -en softskills certificeringen en we gaan graag met je in gesprek over jouw ambities op de lange(re) termijn. Daarnaast mag je 10% van je werktijd aan je eigen ontwikkeling spenderen.
- Een keuze uit een dienstverband van 32, 36 of 40 uur per week. Daarnaast kan je er 28 dagen per jaar (op basis van 40 uur) lekker tussenuit en er is een goede balans tussen thuis werken, op kantoor of bijvoorbeeld in de Spaanse zon.
- We voorzien je van een telefoon en laptop naar keuze! Gebruik je liever je eigen nummer en telefoon? Dan krijg je een netto vergoeding van €30,00 per maand.
- Hoe jij naar kantoor komt (OV of auto), dat bepaal je helemaal zelf: ook een E-bike behoort tot de mogelijkheden!
- We hebben een pensioenregeling via Nationale Nederlanden en je kunt tot 40% goedkoper sporten via onze bedrijfsfitnessregeling.
- Doorgroeimogelijkheden? Samen met je teamlead werk je aan de beste versie van jezelf! Bij Springbok stimuleren we groei met bijbehorende levels. Wij geven jou het doel, hoe je dat bereikt is aan jou.
- Het leven moet je vieren! Een cadeautje na het doorlopen van je proeftijd, een lunch met je team in je inwerktraject, verjaardag en andere bijzondere gebeurtenissen.
- Jaarlijks organiseert de Springbok feest & sportcommissie leuke activiteiten als: padeltournooien, wijn -en bierproeverijen, uitjes inclusief overnachting, bordspel avonden en nog veel meer!

Wie is Springbok?

Springbok is een digitaal & creatief bureau, met 5 kantoren verspreid over België en Nederland. Samen met ambitieuze merken creëren we duurzame groei. Dat doen we met een team van meer dan 350 getalenteerde strategen, dataspecialisten, tech-fanaten en creatieven.

<https://springbokagency.com>